

Die Optec AG ist ein führendes Unternehmen im Handel sowie im Dienstleistungsbereich mit technischen Produkten. Wir stellen die Elektroversorgung in den Operationsräumen der Spitäler sicher und beliefern die Industrie sowie Dienstleistungsunternehmen mit unseren hochwertigen Produkten. Um unsere anlagenspezifischen Komponenten korrekt einzusetzen, bedarf es einer kundenorientierten Beratung. Dank einem guten Brand und einem flächendeckenden Service mit eigenen Technikern, geniessen wir im gesamten Schweizer Markt eine hervorragende Position.

Für den Produktbereich Merivaara Medizintechnik suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Key Account Manager Medizintechnik (m/w/d) 100%

Ihre Aufgaben

- ❖ Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen zu medizinischen Teams in Spitälern und Arztpraxen
- ❖ Kundenakquise und Verkauf des Merivaara Produkte-Portfolios
- ❖ Selbständige Bearbeitung von Planungs- sowie Koordinationsaufgaben
- ❖ Projektleitung von maßgeschneiderten Kundenprojekten im Bereich Medizintechnik in Spitälern & Arztpraxen
- ❖ Verwaltung von Projekten und laufende Berichterstattung
- ❖ Proaktives Management und kontinuierliche Bewertung aller Kundenaktivitäten sowie Bereitstellung von Optionen, Empfehlungen und Lösungen für potenzielle Risiken und Chancen
- ❖ Beratung und Betreuung von OP-Planern, Ärzten und medizinischem Personal
- ❖ Ausarbeitung von Offerten und Projekten gemäss Kundenanforderungen
- ❖ Regelmäßiges Networking und Teilnahme an Messen, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln
- ❖ Regelmäßige Wettbewerbsanalyse
- ❖ Durchführung von Kundens Schulungen
- ❖ Fachlicher Support per E-Mail, Telefon oder beim Kunden vor Ort
- ❖ Fachliche Unterstützung und Koordination von Innen- und Aussendienst

Ihre Qualifikation

- ❖ Erfahrung und/oder eine technische Ausbildung / Weiterbildung im Bereich Medizintechnik
- ❖ Vertriebserfahrung in einer ähnlichen Branche von grossem Vorteil
- ❖ Hoher Kundenfokus gepaart mit Geschäftsaffinität
- ❖ Herausragende selbstständige, organisatorische und planerische Fähigkeiten
- ❖ Hervorragende Sprachkenntnisse in Deutsch sowie sehr gute Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen

Wir bieten Ihnen eine spannende und vielseitige Herausforderung mit grosser Selbständigkeit in Ihrem Verkaufsgebiet sowie unternehmerischem Freiraum in Ihrer täglichen Arbeitsgestaltung. Wir legen grossen Wert auf die Förderung unserer Mitarbeitenden und ermöglichen Ihnen, sich in einem abwechslungsreichen und zukunftsweisenden Umfeld zu entwickeln. Bei zahlreichen Teamevents haben Sie die Gelegenheit unser engagiertes, hilfsbereites und aufgestelltes Team besser kennen zu lernen. Modernste Infrastruktur am Geschäftssitz und Bereitstellung sämtlicher Arbeitsmittel für Ihr Homeoffice (Geschäftsfahrzeug, Mobiltelefon, Laptop, Tablet, etc.) dürfen Sie von uns erwarten. Gute Sozialleistungen, attraktive Anstellungsbedingungen und ein großzügiges Spesenreglement runden zudem unser ansprechendes Angebot ab.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an dagmar.pfanzelt@optec.ch.

